

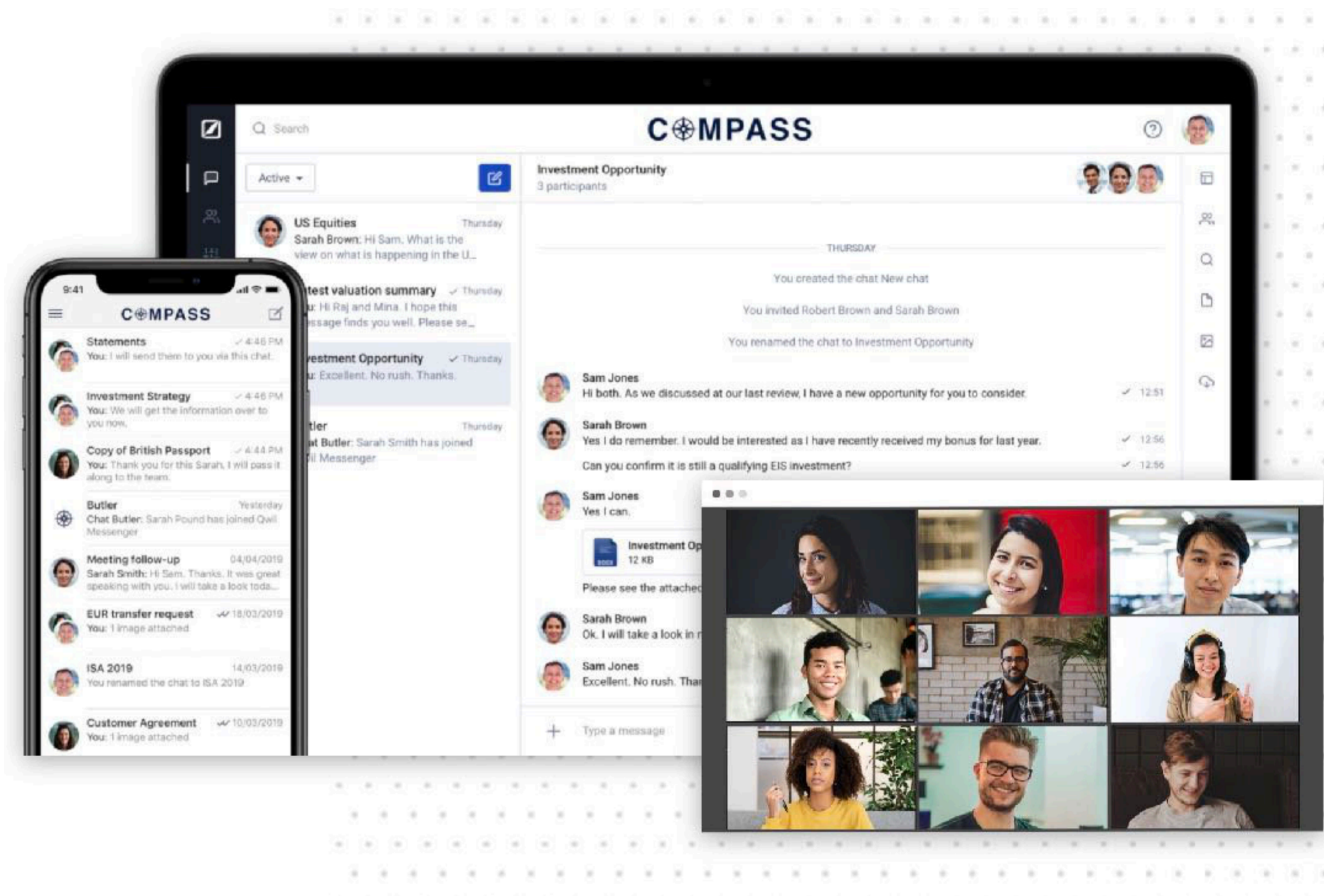
 Qwil Messenger

Regolith[®]

Qwil Messenger

Все в одном
платформа для
коммуникации с
клиентами

Решение главных задач
для профессиональных
фирм



Обзор для инвесторов - 2023

qwil.io

Наш путь

- Основана в 2017 году. Изначально предоставляли безопасную и соответствующую нормам "WhatsApp" альтернативу для финансовых институтов, а теперь предлагаем первую в мире B2B SaaS-платформу для коммуникации с клиентами, объединяющую все профессиональные сервисы фирмы. Эффект сети как общая платформа.
- На 2023 год Qwil Chat, платформа для обмена и управления файлами, электронная подпись и видеовстречи... заменяют множество приложений!
- Подключено около 3 000 компаний, 12 000 пользователей и, в конечном итоге, до 1000 000 конечных клиентов.
- Удовлетворение потребностей всех фирм, всех размеров и сфер деятельности. Продано более 600 лицензий за 1 месяц на американском рынке AppSumo в качестве доказательства концепции для косвенных продаж.
- Среди корпоративных клиентов такие компании, как St. James' Place, Fidelity, NedBank, Global Block Digital Trading, а также сотни малых и средних предприятий из разных отраслей (медицина, недвижимость, образование, консалтинг, бухгалтерия, финансы и другие).
- Автоматизированный внедряемый продукт, масштабируемая глобально и уникальная патентованная SaaS-платформа, сложно поддающаяся копированию - отсутствие прямых конкурентов. Сертифицирована по стандартам ISO 27001. Соответствует требованиям HIPAA. Прошла проверку Cyber Essentials Plus. Получен патент.
- Оборот приблизительно 1 миллион долларов в год от стойких и многолетних корпоративных контрактов. Большие возможности для увеличения доходов, объемов продаж и захвата доли рынка на растущем рынке с оборотом сотни миллиардов долларов.
- Собрано 4,5 миллиона долларов до настоящего времени. Последний раунд финансирования в размере 807 тысяч фунтов стерлингов в январе 2023 года для перехода к модели SaaS S&M, создания входной и выходной платформы продаж и автоматизации процесса.
- В настоящее время в компании работает всего 10 сотрудников!

Решение главных задач для профессиональных фирм

Безопасность и соответствие нормам

92% кибератак начинаются с электронной почты

Банки получили штрафы на сумму 2 миллиарда долларов после расследования WhatsApp и отсутствия слежения

Решение: Закрытый чат для подтвержденных сотрудников и клиентов, обеспечивающий полное слежение, контроль и банковскую безопасность.

Экономия времени на переключении между приложениями

Средний сотрудник переключается между приложениями 1 200 раз в день (исследование Гарварда)

2 секунды на каждое переключение равно 4 часам в неделю или 10% рабочего года!

Решение: Все в одном платформа для коммуникации с клиентами, позволяющая сотрудникам чатиться, обмениваться документами, подписывать документы и проводить видеозвонки.

Ожидания сотрудников и клиентов

Ежедневно отправляется 100 миллиардов сообщений в WhatsApp...но это не инструмент для бизнеса (не обеспечивает безопасность и соответствие GDPR)

4-кратное увеличение открываемости сообщений в чате по сравнению с электронной почтой

Решение: Профессиональная альтернатива WhatsApp для сотрудников и клиентов, легко управляемая компанией.

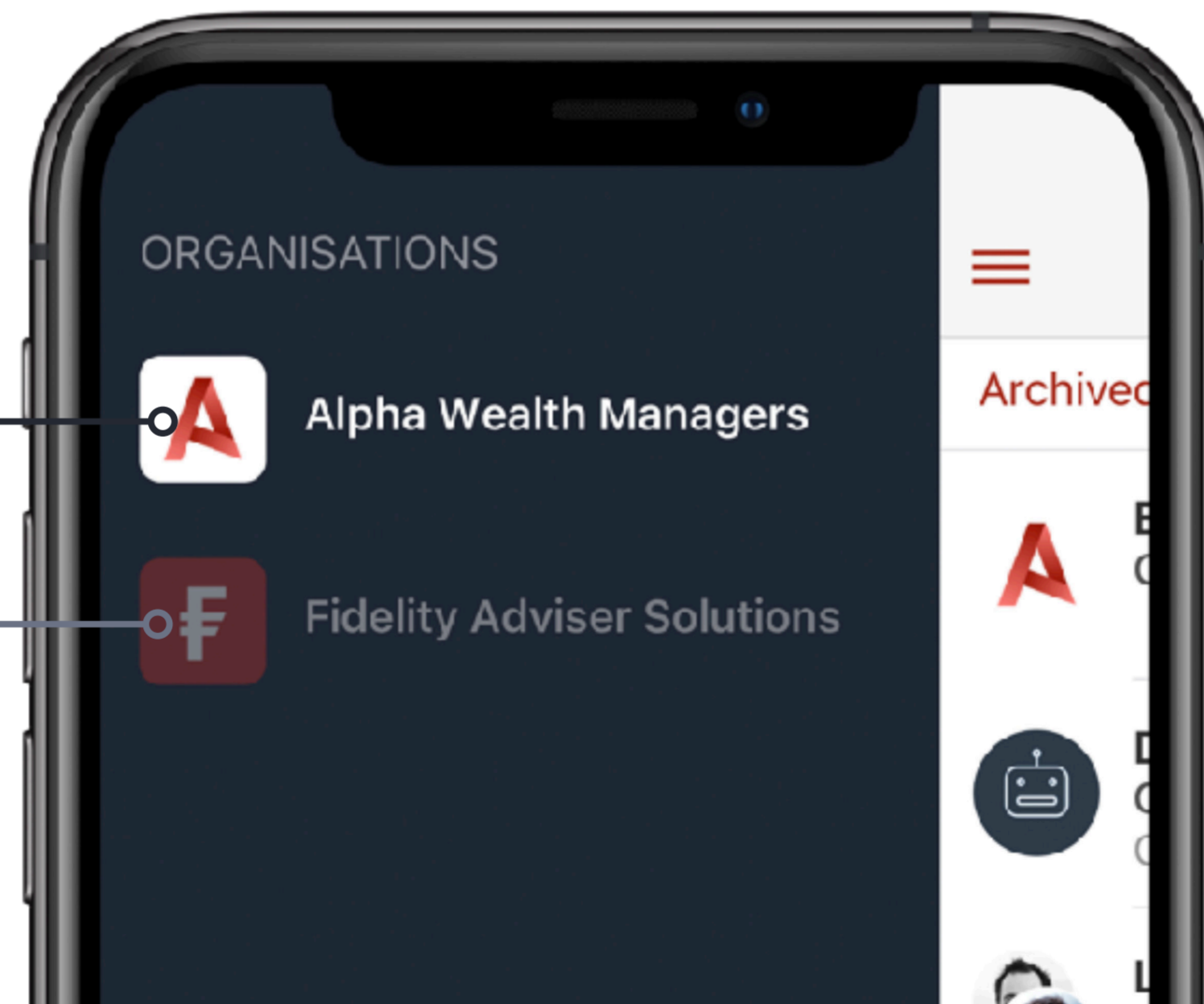
Наше видение - одно профессиональное приложение для сотрудников и клиентов, а также для нескольких арендодателей... создание сетевого эффекта

Qwil был удостоен патента США в 2022 году за множественную безопасность арендаторов на одном аккаунте

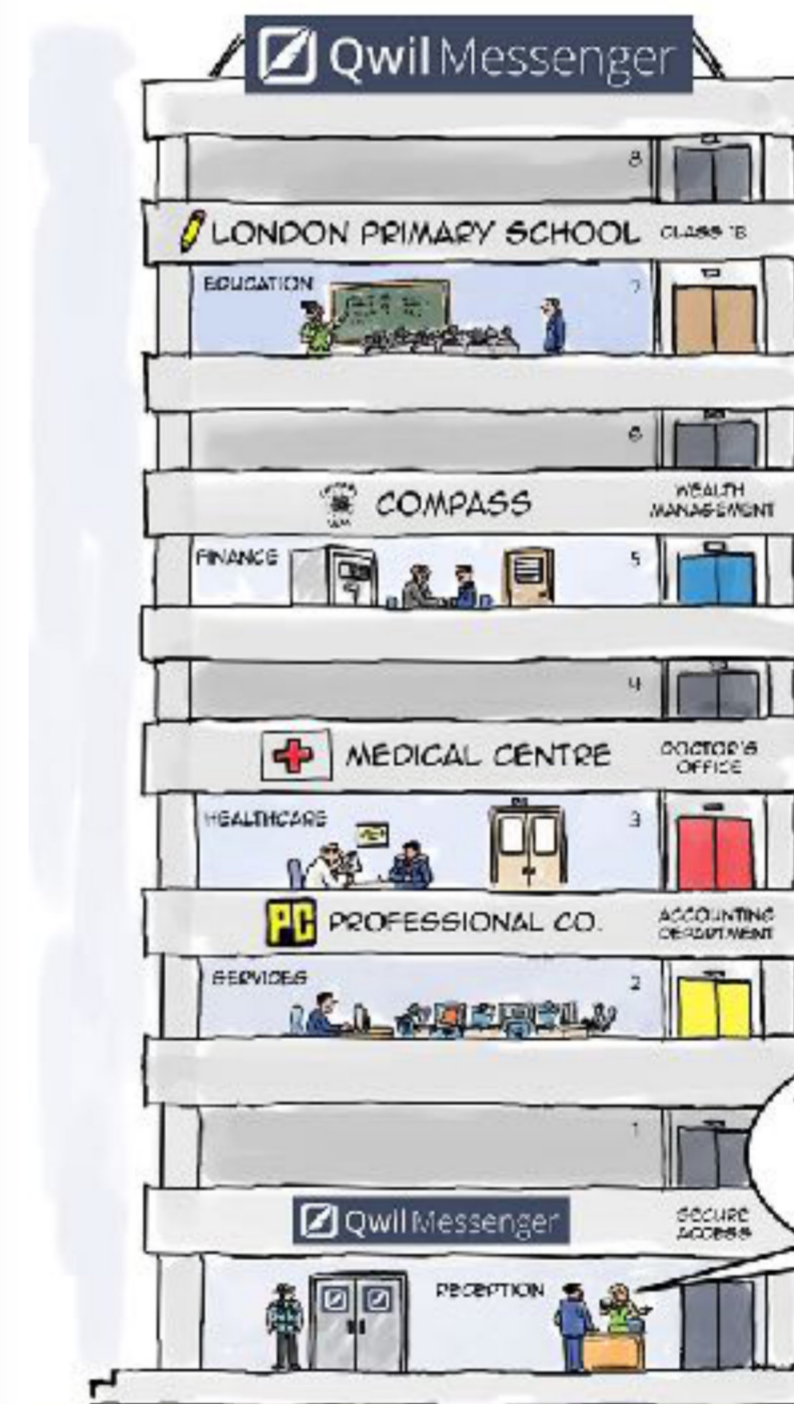
Алекс Эванс

является сотрудником

является клиентом



ONE BUILDING FOR EVERYONE



ONE CHAT APP FOR EVERYONE



От безопасной альтернативы WhatsApp до всё в одной платформе для коммуникации с клиентами.

Внутренние / Организация к Организации Не для клиентов

Slack



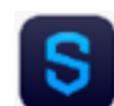
MS Teams



Bloomberg



Symphony



Element, Rocket Chat



Платформы для совместной работы с одним типом пользователей (сотрудники), которые могут приглашать ограниченное количество внешних гостей (клиентов = сотрудников) в каналы для работы над проектами.



Qwil Messenger

Деловые разговоры с клиентами
в полной безопасности и
соответствии нормам



Аутентифицированные сотрудники и клиенты



Чат и обмен документами



Аудио, видео и обмен экраном



Менеджер файлов



Электронные подписи и биометрические запросы

Социальные / Традиционные Не аутентифицированы

Whatsapp, Signal/Telegram



Messenger



SMS



Email

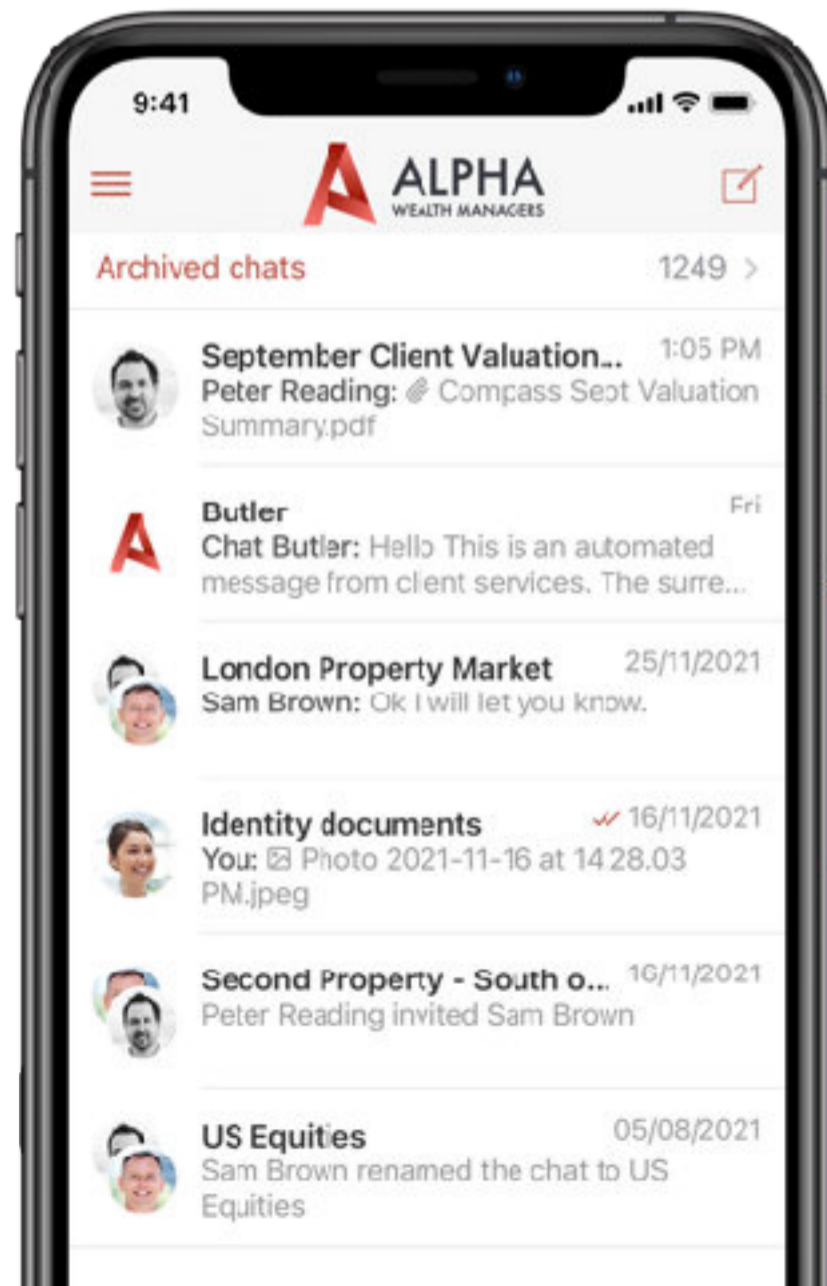


Без контроля компании (теневые IT-решения) без аудита. Безопасность не гарантирована, несмотря на шифрование, так как личность пользователя не подтверждена. Увеличивается риск утечки данных и наложения штрафов.

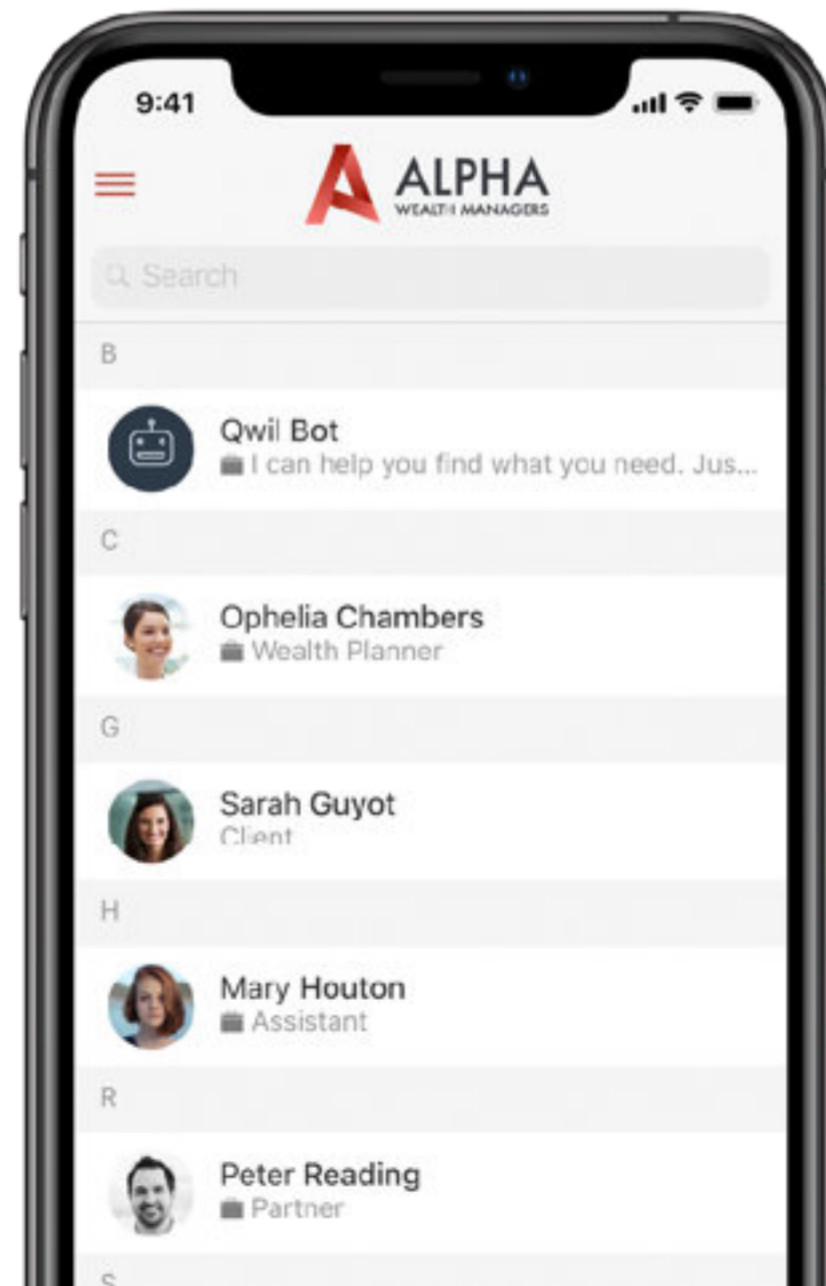
Платформа банковского уровня только по приглашениям, которая выглядит и ощущается так, как это должно быть

Посмотреть Demo

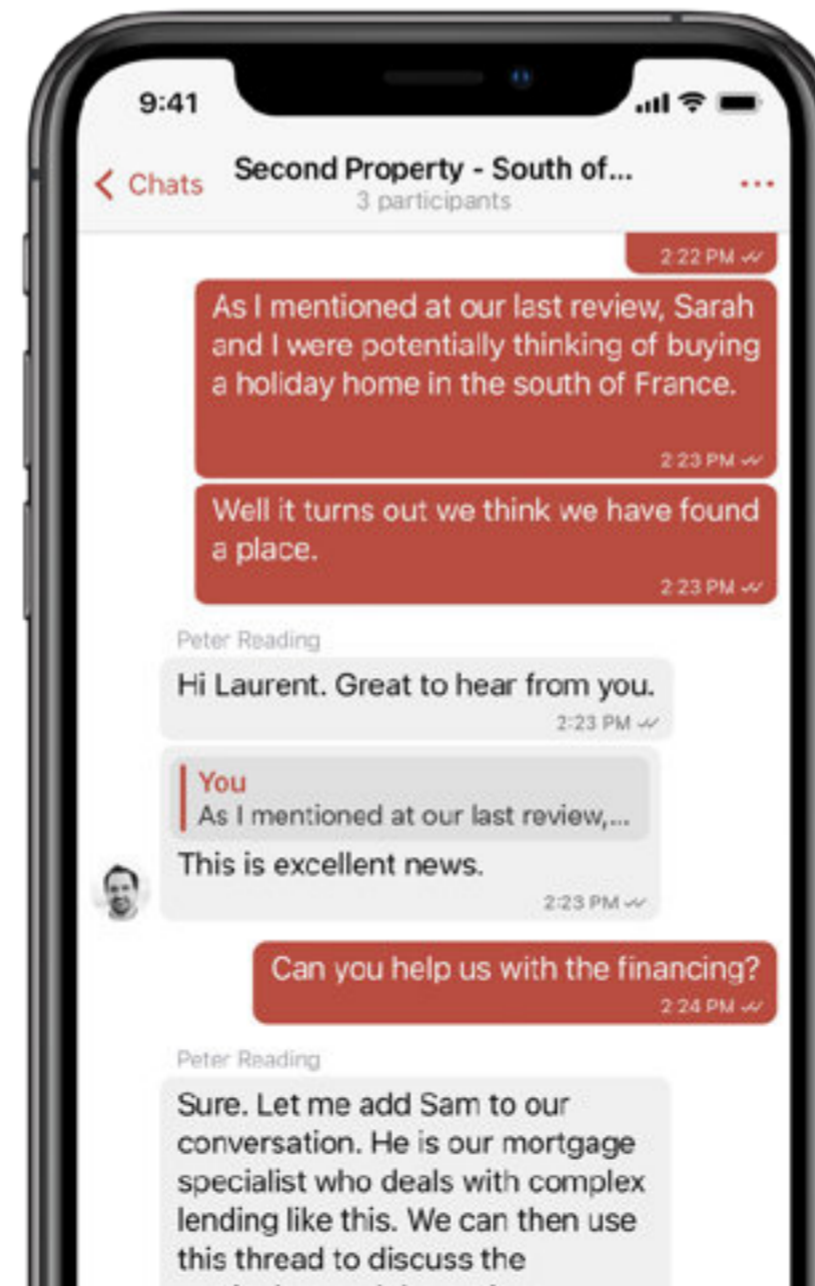
Приглашение только на платформу с брендом с 2 типами пользователей (сотрудники и клиенты)



Адресная книга пользователя, определенная фирмой в целях обеспечения конфиденциальности и защиты данных



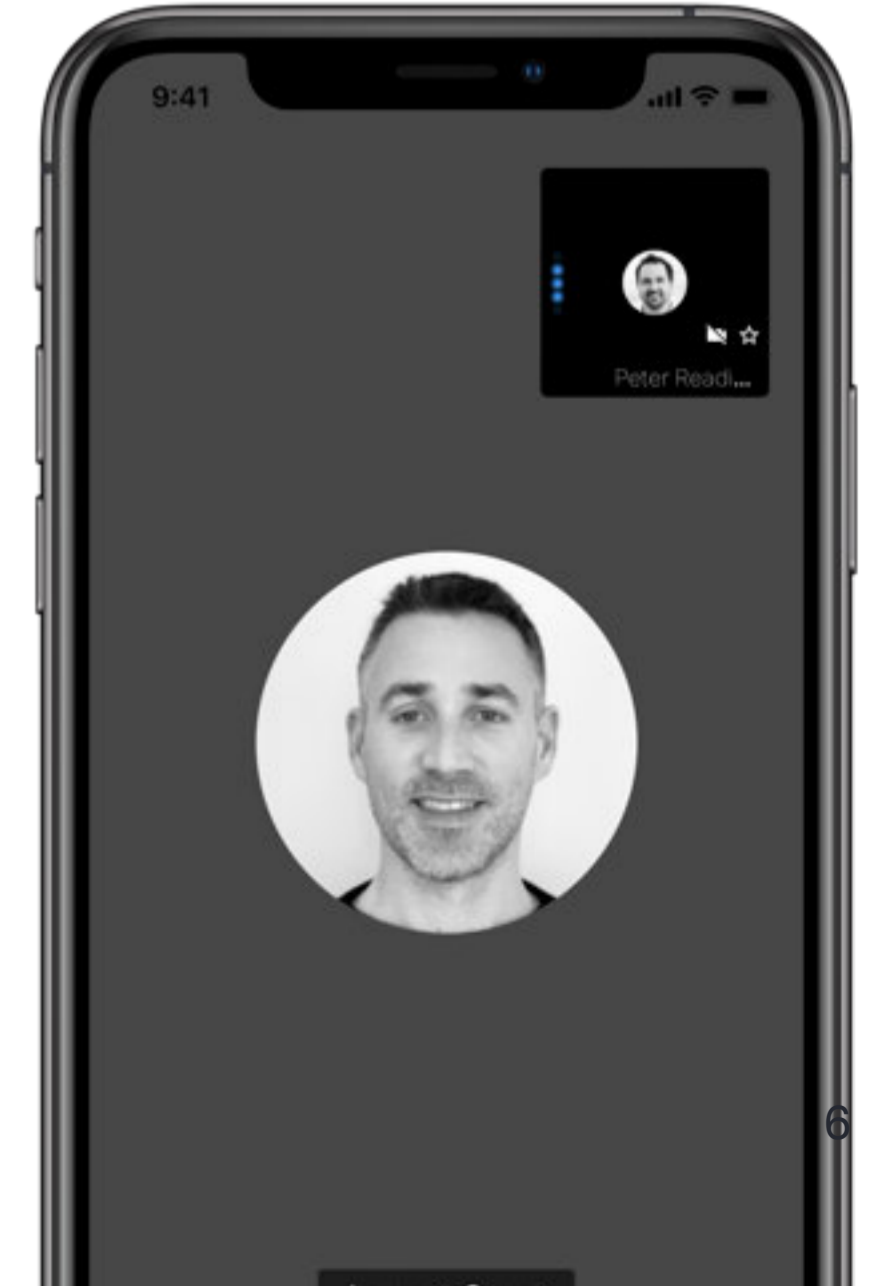
Координированные многопользовательские чаты в соответствии с предварительно установленными правилами с полным журналом аудита



Безопасное обмен и хранение файлов и изображений, запросы на подпись и трансляции



Аудио, видеоконференции и совместное использование экрана (с записью)



Развертывается в течение нескольких минут как автономное решение, но также обеспечивает бесконечные интеграции и автоматизацию в экосистемы

История чата



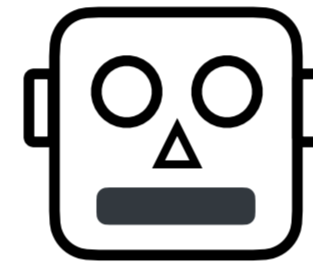
Позволяет пользователям просматривать чаты (включая их сообщения) и скачивать документы и вложения, отправленные в чате с клиентом (даже если они не участвуют в чате).

Авто-сообщения



Автоматическая отправка сообщений в чатах от имени пользователей вашей организации, запускайте эти сообщения из других платформ и с помощью Zapier. Или отправляйте сообщения напрямую через чат-бота.

Чат-боты/ИИ



Позволяет включить полноценное разговорное взаимодействие для сотрудников или клиентов, используя инструменты и автоматизированных чат-ботов.

Администрирование клиентских пользователей



Управляйте идентификацией клиентских пользователей и их доступом в вашей организации. Управляйте доступом между клиентами и вашими сотрудниками/командами, чтобы обеспечить прямой доступ к правильным людям.

Администрирование пользователей-сотрудников



Интегрируйте Qwil в процесс увольнения/переводов/приема сотрудников в вашей организации.

salesforce

available on
AppExchange

zapier

Pabbly
Pabbly Connect

webhooks

OpenAI
ChatGPT API

iress

intelliflo

Microsoft
Dynamics® 365

Microsoft
Active Directory

Предоставление корпоративной безопасности и соответствия для фирм всех размеров



Безопасность



Безопасность повсюду (не только конечное шифрование), построенная в соответствии с банковскими стандартами

Централизованные средства управления контролем доступа для каждой организации

Доступ только по приглашению с многофакторной аутентификацией для всех пользователей

Правила участия, облегчающие разговоры с нужными людьми в нужное время



Соответствие нормативам



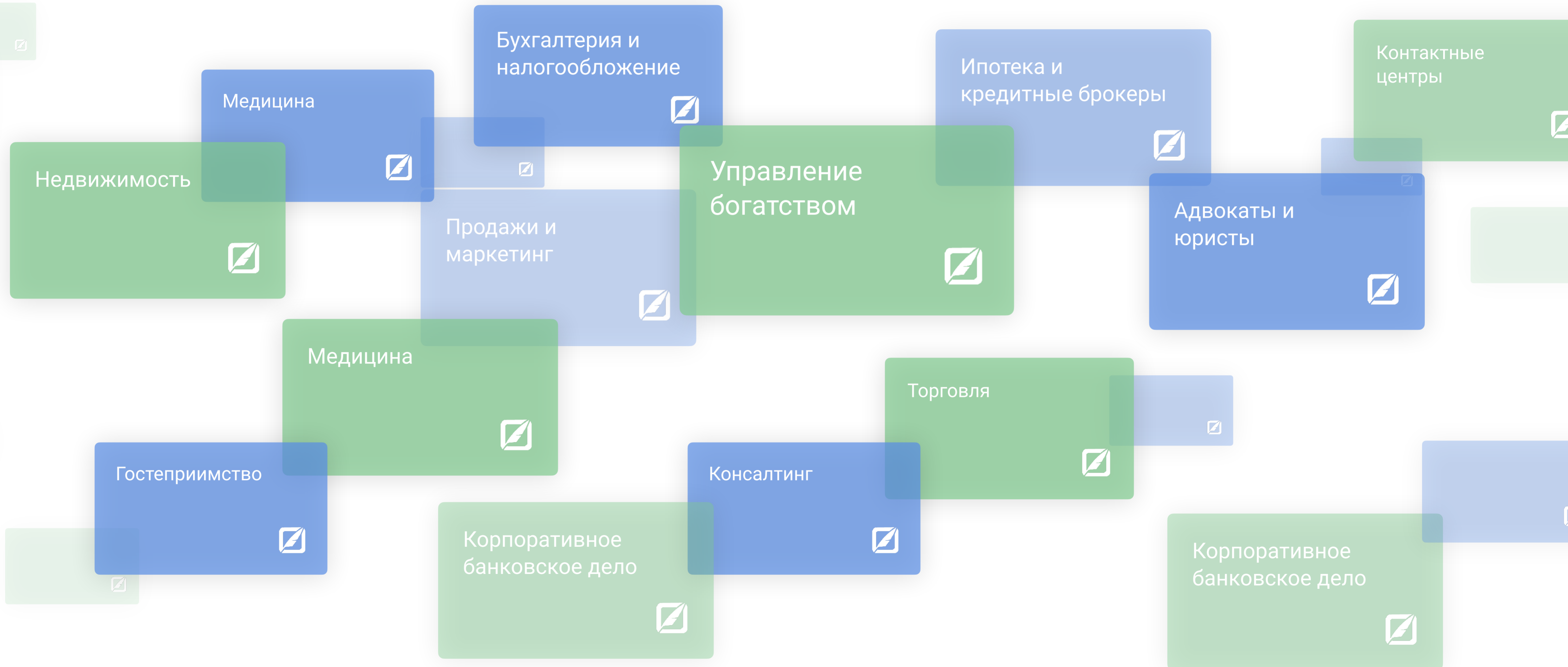
Явное согласие на использование данных от каждого пользователя

Каждый чат и действия пользователей регистрируются, обеспечивая полное ведение аудита, управляемое организацией

Локализованный хостинг данных и инструменты, позволяющие фирмам соответствовать правилам конфиденциальности данных в любой юрисдикции

Контроль данных корпоративного уровня (нативное приложение для Bring Your Own Device, ограничения на доступ через IP и т. д.)

Удовлетворение ожиданий сотрудников и клиентов во всех секторах















Экономия средств и повышение эффективности во всех аспектах

Qwil Messenger

(\$30 в месяц на сотрудника,
клиенты бесплатно)

Qwil Messenger

Corporate tech stack:

-  Chat with staff & clients: Qwil
-  Document sharing: Qwil
-  Meetings & screen sharing: Qwil
-  E-signature: Qwil
-  Broadcast messages: Qwil
-  File manager: Qwil
-  Mobile application: Qwil
-  Integration and automation: Qwil
-  Data review & search: Qwil
-  Global GDPR: Qwil
-  Banking grade security: Qwil
-  Phishing & hacking: NOT Qwil

mimecast

\$15
на пользователя

zoom

\$15+ на
пользователя

DocuSign

\$4/конверт

box

\$20+ на
пользователя

slack  Microsoft Teams

\$15+ на
пользователя

...и вдвое больше, если вам
нужен такой же уровень
безопасности и соответствия!

Total Addressable Market. Qwil идеально позиционирована для захвата доли в каждом рынке "одноразового использования"

Продукт	Лидеры рынка	Размер рынка		Qwil
		Сегодня	2030	
Обмен файлами		\$8млрд	\$30млрд (25% CAGR)*	
Шифрованная электронная почта		\$7млрд	\$22млрд (27% CAGR)***	
Электронная подпись		\$5млрд	\$43млрд (35% CAGR)***	
Единая связь и сотрудничество		\$61млрд	\$222млрд (18% CAGR)**	

Наша стратегия продаж: переход от "решения" для предприятий к масштабируемому SaaS-продукту для всех секторов и географий

Прогресс в 2023 году на текущий момент (%)

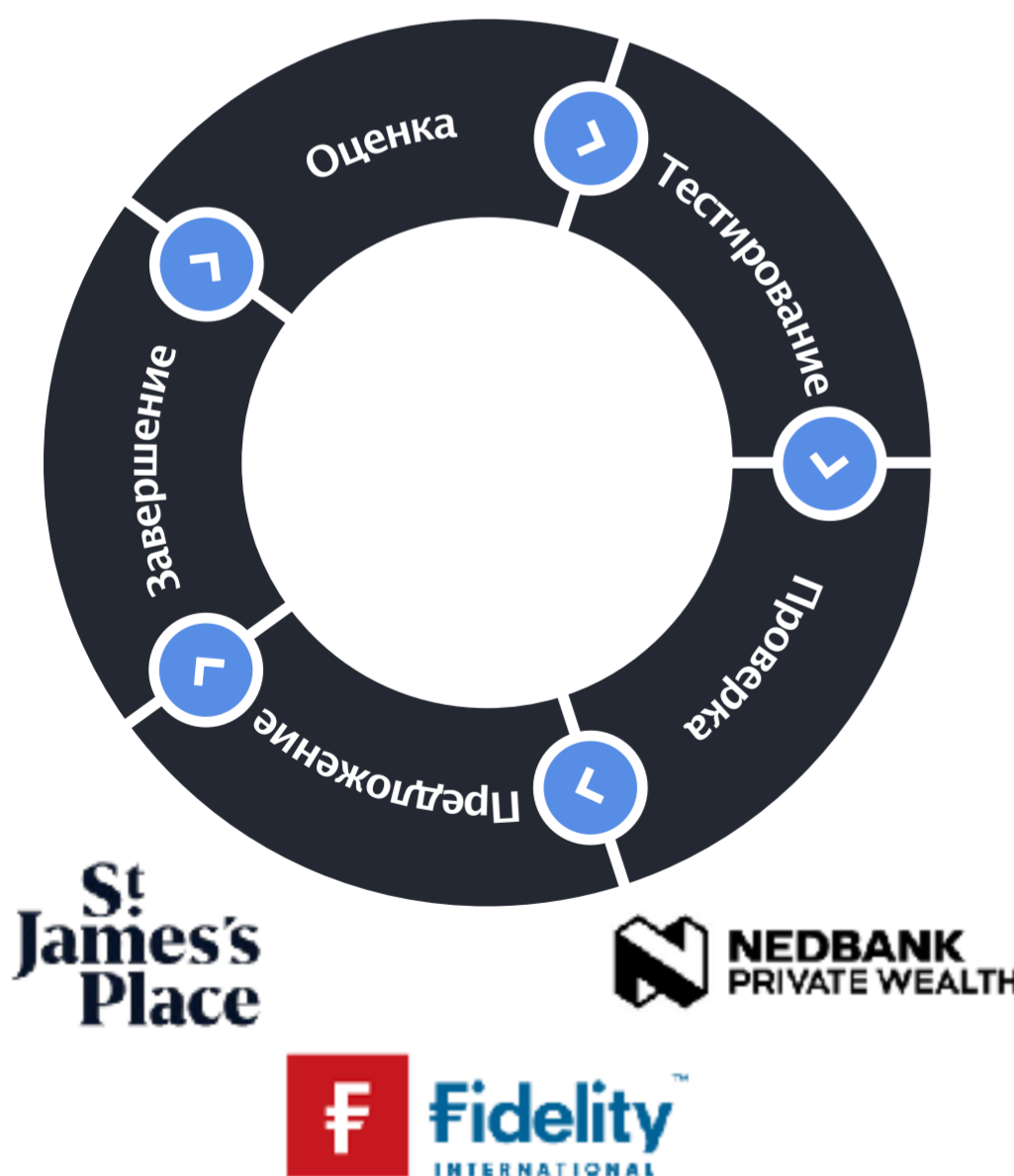
С 2017 года

75%

40%

10%

Продажи B2B на основе отношений и личных связей



Прямые продажи. Исходящие

- Внедрение Sales CRM и целевых страниц
- Автоматизация - стратегия и внедрение исходящих продаж
- Сотрудник по продажам для управления и назначения демонстраций
- Аккаунты в LinkedIn и маркетинг по электронной почте (5000 в месяц)
- Секторный маркетинг

Косвенные продажи. Входящие

- Автоматизированные рабочие процессы в CRM с возможностью пробного использования, назначения демонстраций и оплат
- Создание и запуск рекламы на Facebook и LinkedIn для привлечения лидов и конверсий (Google Ads и SEO в IV квартале)
- Площадки Capterra, G2, SourceForge
- Генерация лидов
- PR, конференции, онлайн-рынки (например, AppSumo)

Партнерская сеть и Партнеры

- Партнерская программа по секторам / географии:
 - Перепродажа/Реферрал (продажи)
 - Профессиональные услуги (например, внедрение)
 - Технологии (например, CRM)
- Платформы распространения (Ingram, Vendasta)
- Онлайн программа для партнеров (Аффилированные)

Наша стратегия продаж в цифрах: от прямых продаж предприятиям к полностью автоматизированным косвенным продажам

**St
James's
Place**

**Крупнейшая сеть финансовых советников в Великобритании
15% рынка Великобритании**

Процесс продаж (Enterprise)

- Июнь 2019: Согласие на пилотный проект
- Декабрь 2019: Завершена информационная безопасность и оценка рисков
- Март 2020: Согласование коммерческих условий
- Апрель 2020: Внедрение для 6500 сотрудников в течение 3 недель
- Декабрь 2020: Интеграция в Salesforce

Статистика июнь 2023 года:

- 2,875 арендаторов (независимых компаний)
- 6,485/8,500 сотрудников по контракту
- Отправлено 2,723,831 сообщений
- Добавление до 850,000 клиентов

APPSUMO

Крупнейший рынок для предпринимателей по скидкам

Процесс продаж (Рынок)

- Март 2023: Выбран AppSumo, согласование коммерческих условий, создание целевой страницы, материалов и видео
- Апрель: Полностью автоматизированный рабочий процесс с проверкой кода, новые API для внедрения
- Май: Запуск с помощью рассылки по электронной почте, самообслуживание.

Статистика июнь 2023 года:

- День 1: 50 лицензий
- Неделя 1: 220 лицензий
- 30 дней: 450 лицензий
- 26 июня: 603 лицензии, более 140 компаний из медицинской, юридической, налоговой, консалтинговой, веб-разработки, образования и недвижимости (70% из США).

Простое ценообразование SaaS, увеличение цены в соответствии с функционалом

Способность ограничения функций, самообслуживание и выставление счетов в IV квартале, открывает гибкость планов

2019-2021

Профессиональный план
£4-10



Дополнительные затраты
(Предприятие)

- Коннекторы +15%
Salesforce, IO, Active Directory
- Эксклюзивный хостинг
+\$1,500/месяц

2022

Профессиональный план
£10

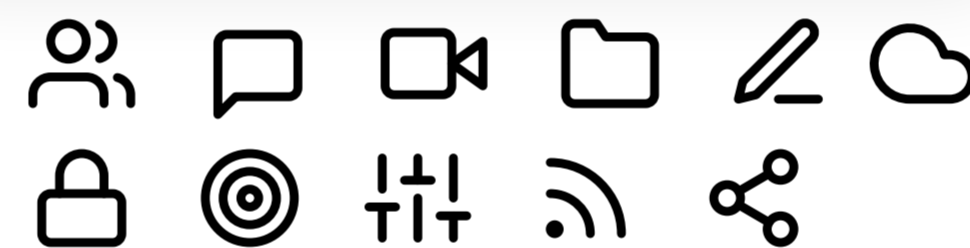


Дополнительные затраты
(Предприятие)

- Коннекторы +15%
Salesforce, IO, Active Directory
- Эксклюзивный хостинг
+\$1,500/месяц
- Видео +£10/
сотрудник/месяц

2023

Профессиональный и
Предприятие План
£25/\$30 (все включено)



Дополнительные затраты
(Предприятие)

- Коннекторы +15%
Salesforce, IO, Active Directory
- Эксклюзивный хостинг
+\$1,500/месяц

2024+

Бесплатно-Пожизненно
Малый бизнес \$15 / Профессиональный \$30
/ Предприятие



Дополнительные затраты в
соответствии с планом:

- Расширенные настройки безопасности
- Двухфакторная аутентификация для приглашений
- Ограничения на историю проверки данных
- Коннекторы. Мастер и системные ключи, использование API
- Ограничения на длину видео
- Эксклюзивный хостинг +\$1,500/месяц
- Опция брендинга для предприятий

Дорожная карта: завершение функций и управление самообслуживанием



Флаги, пересылка сообщений, просмотр ссылок, аудио/видео сообщения



Соединение между бизнесами (B2B) и клиентами, репликация чатов между арендаторами (Q4/Q1)



Папки, обмен ссылками, загрузка непосредственно в файловый менеджер (Q4)



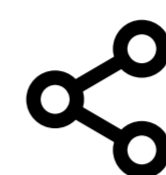
Интеграция календаря (Google & MS), виртуальная доска (Q3/Q4)



Панель управления, биометрические запросы, внешний подписант, подпись на экране, третий подписант (Q3/Q4)



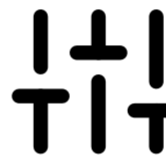
Широковещательная рассылка файлов, выбор участников, статистика, улучшения для Zapier (Q3/Q4)



Вебхуки (для ботов), Zapier/Pabbly Connect, плагины для CRM (Zoho и шаблоны)



Мобильное приложение White Label (Предприятие) (Q1)



Планы продукта и интеграция Stripe для автоматического обслуживания (Q3/Q4)

Собираем \$1 миллион и более, чтобы стать Брендом-Глаголом

Собрано более \$4.5 млн
\$992k в январе 2023 при оценке \$72млн

Разработана уникальная и
собственная SaaS-
платформа

Заключены крупные
сделки на рынке управления
капитала в Великобритании

Построена "машина продаж"
для глобальных входящих и
исходящих продаж

Для усиления маркетинговых и продажных усилий



Прямое - генерация
и конверсия лидов
исходящих продаж

30%



Косвенное - входящие
продажи и маркетинг на
мировом уровне и в
различных секторах

40%



Создание сети
партнеров по
распространению и
интеграции

30%

Команда финансовых профессионалов, решающих проблему, которую они пережили на **собственном опыте**



Laurent Guyot

Генеральный директор

Laurent обладает обширным опытом в финансовой стратегии, маркетинге и привлечении капитала, а также имеет значительную сеть контактов в финансовых службах и страховании по всей Европе.



Nicolas Georges

Главный технический директор

Nicolas бывший квантитативный стратег инвестиционного банка, обладающий исключительной способностью проектировать и разрабатывать сложные программные решения.



Как подключиться к Regolith и участвовать в сделке Qwil?

1 шаг



Регистрация

Скачайте приложение Regolith и зарегистрируйтесь

2 шаг



Верификация личности

Подтвердите E-mail и пройдите KYC

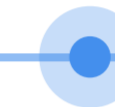
3 шаг



Пополнение

Пополнение счета "Банковский Swift перевод в USD", картой Visa/MasterCard, ApplePay или криптовалютой BTC/ETH/USDT/USDC

4 шаг



Сделки

Участвуйте в сделке Qwil или других на маркетплейсе Regolith

Если вы уже являетесь клиентом Regolith, то вам не нужно заново регистрироваться на сайте, переходите [в маркетплейс Regolith](#) и покупайте на желаемый объём самостоятельно.

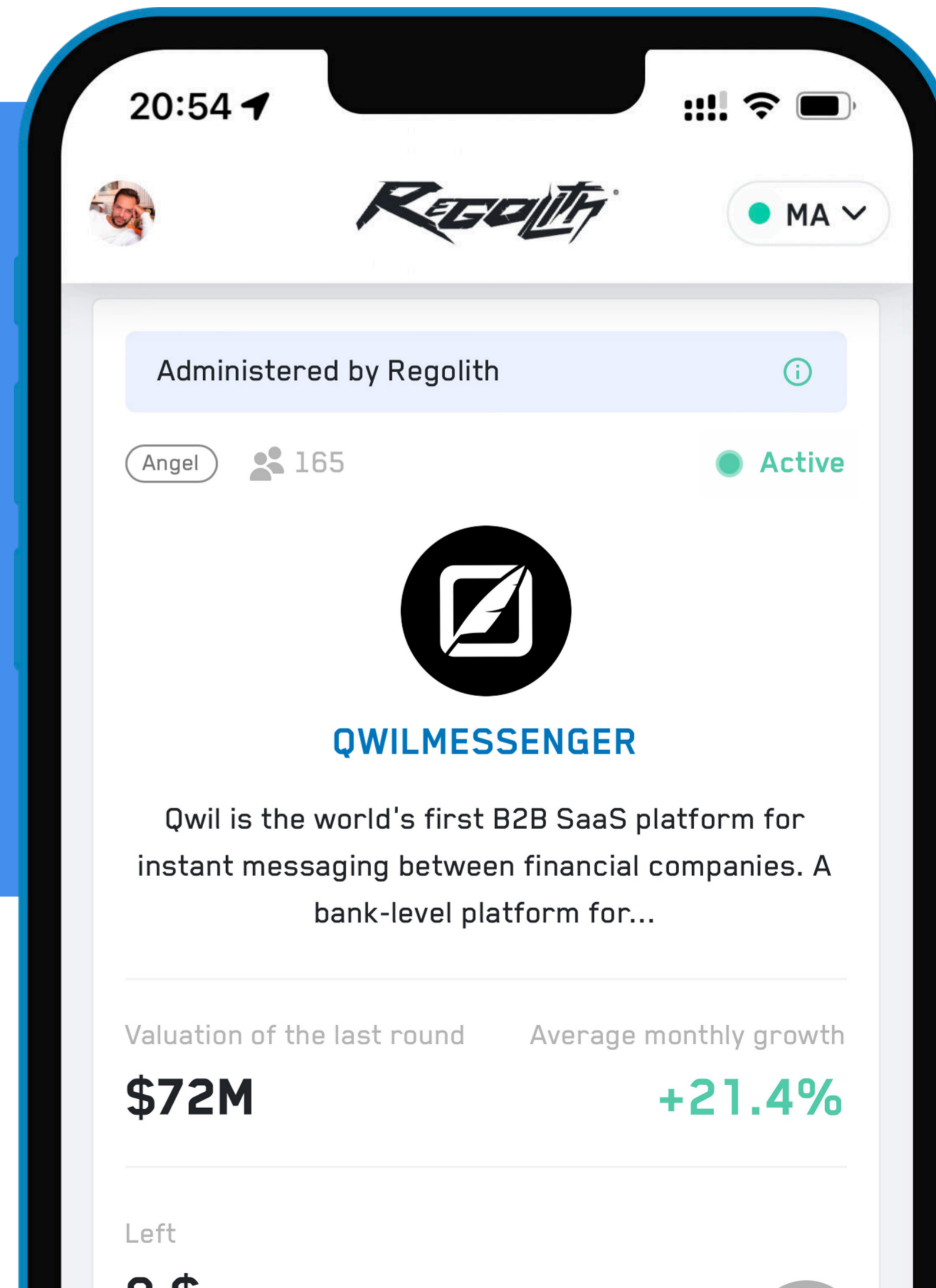
Условия по сделке

\$800 000

Общий доступный
объем

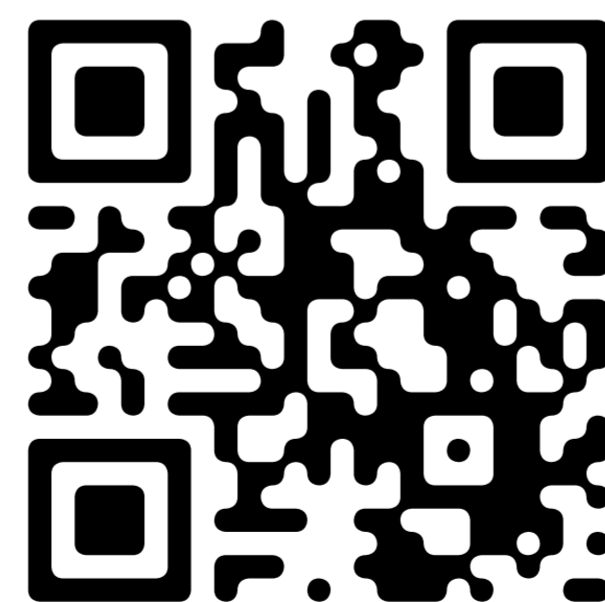
- Комиссия при покупке – 5%
- Комиссия с прибыли – 20%

ИНВЕСТИРОВАТЬ





Маркетплейс инвестиционных и финансовых инструментов



REGOLITH.COM